

Szanowni Państwo,

Za nami kolejny rok pracy dla naszych klientów i akcjonariuszy. Konsekwentnie realizujemy założenia planu opracowanego na lata 2005 – 2007. Celem zarządu jest, aby grupa kapitałowa Relpol zwiększała sprzedaż i rosła nie tylko poprzez wzrost organiczny, ale również poprzez inwestycje kapitałowe i rozbudowę grupy o firmy produkcyjne i handlowe. Uważamy, że nadszedł dobry czas na takie działania. Zmiany w akcjonariacie jakie miały miejsce na przełomie roku 2006 i 2007 dają szansę na realizację naszych celów. Będziemy tak działać aby bardzo dobra obecnie wycena rynkowa spółki była ściśle skorelowana z analizą fundamentalną.

Zostaliśmy zauważeni na rynku i postrzega się Relpol jako konkurenta z dużym potencjałem. Sprzedaż ilościowa naszych produktów rośnie, wprowadzamy nowe wyroby do naszej oferty tak, aby nasi klienci otrzymali wszystkie komponenty niezbędne do budowy układów automatyki przemysłowej. Takie działania wzmacniają naszą pozycję i pozwalają patrzeć w przyszłość z optymizmem.

Gospodarka europejska a szczególnie polska jest w dobrej kondycji. Potwierdzają to nasi największy partnerzy handlowi. Ten wzrost pozwala na prowadzenie inwestycji w rozbudowę istniejących linii produkcyjnych oraz budowę nowych automatycznych linii produkcyjnych. W roku 2007 pozyskamy nowych klientów którzy zastąpią lukę po zakończonym wieloletnim kontrakcie z dużym klientem z Francji. Sprzedaż ilościowa naszych produktów wzrośnie w 2007 r. o około 12%. Niestety silna złotówka nie pozwoli nam na wykazanie takiego wzrostu w przychodach ze sprzedaży.

Istotnym problemem jest wzrost cen miedzi i surowców ropopochodnych. Taka sytuacja zwiększa koszty materiałowe i obniża nasze marże. Wzrost cen na rynku naszych wyrobów nie pokrywa w pełni wzrostu cen surowców. Ponieważ nie chcemy ograniczać naszych działań w zakresie rozwoju nowych produktów i technologii, dlatego zmuszeni jesteśmy do obniżania kosztów poprzez obniżkę kosztów pracy. Obniżamy koszty struktury firmy oraz powiększamy zakres przeniesionej produkcji na Ukrainę

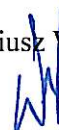
Rok 2007 będzie okresem w którym zarząd chce opracować i zaproponować akcjonariuszom plan rozwoju na lata 2008 – 2010. Celem zarządu jest rozbudowa grupy kapitałowej tak aby spółka znalazła się w grupie spółek z sWIG80.

Dziękuję dotychczasowym akcjonariuszom za zaufanie jakim obdarzyli mnie w 2001 roku i zainwestowali w spółkę. Uważam że inwestycja im się opłaciła. Dziękuję również nowym akcjonariuszom za przekonanie w możliwości rozwoju spółki i zapewniam ich, że dołożę wszelkich starań aby również dla nich inwestycja była opłacalna.

Chciałbym serdecznie podziękować Pracownikom za pracę i wspólny wysiłek w tym trudnym roku i podkreślić że lepsza wydajność naszej pracy widoczna w 2006 roku, jest podstawą sukcesów spółki w najbliższej przyszłości.

Specjalne podziękowania kieruję do naszych klientów w kraju i na świecie za wybieranie naszych wyrobów. Zapewniam was że nasza praca ma na celu waszą satysfakcję, a wasze wybory są potwierdzeniem naszych starań.

Mariusz Wróbel



Prezes Zarządu

Żary, Kwiecień 2007